

الراجحي المالية
Al Rajhi Capital



الضوابط الشرعية لمنتجات شركة الراجحي المالية (بيع السلع بالأجل)



بيع السلع بالأجل

من الأعمال التي يقوم بها صندوق المضاربة بالبضائع ببيع السلع والبضائع بالأجل على المؤسسات المالية ذات الملاءة العالية وفقاً لـ"الاتفاقية الموحدة لبيع السلع الآجلة" ويبدأ هذا المنتج بتوقيع الاتفاقية والتي تنظم العلاقة بين مدير الصندوق والمؤسسة المالية، حيث يمتلك الصندوق السلعة بعد إبداء المؤسسة رغبتها بالشراء، ثم يبيع تلك السلعة على المؤسسة بالأجل، ثم للمؤسسة بعد ذلك الخيار بين الاحتفاظ بالسلعة مع تحمل تكاليف التخزين والتأمين ونحوه أو توكيل مدير الصندوق في بيعها في السوق.

الخطوات التنفيذية:

المرحلة الأولى:

1. إبداء الرغبة في البيع:

إذا رغّب الصندوق في بيع سلع بالأجل، فعليه تعبئة نموذج "إبداء الرغبة في عملية بيع" وإرساله بإحدى الوسائل الآتية: البريد الإلكتروني أو الفاكس أو المكالمات الهاتفية بثلاثة شروط:

أ. أن يكون البريد الإلكتروني أو المكالمات الهاتفية أو الفاكس متضمناً لمحتوى نموذج "إبداء الرغبة في عملية بيع".

ب. أن تكون المكالمات الهاتفية مسجلة، لتوثيق العملية وإمكان الرجوع إليها عند الحاجة.

ت. أن توقع الوثائق الواردة عن طريق الفاكس أو البريد الإلكتروني من المورد توقيعاً رسمياً.

المرحلة الثانية:

تملك الصندوق للسلعة: يقوم الصندوق بشراء السلع من السوق عن طريق الوسيط وفقاً لـ"اتفاقية شراء سلع" التي تنظم العلاقة بين الصندوق والموردين.



بيع السلع بالأجل

وقبل شراء الصندوق للسلع يتم تحديد البيانات الآتية:

1. سعر الشراء؛ ويكون مقارباً للمبلغ الذي يرغب الصندوق في بيعه.
2. عدد وحدات المعدن وتحدد بالأونصة.
3. سعر الوحدة، يحدد من قبل الوسيط .
4. استحقاق التسليم.

تنبيه:

يرسل الوسيط لمدير الصندوق في هذه المرحلة مستندات التعيين وعادة ما تكون شهادة الحجز والتي تحتوي على المعلومات الآتية:
رقم شهادة الحجز، ونوع المعدن، وعدد الوحدات - الأونصة - ومكان المعدن، وتاريخ تنفيذ العملية، وتاريخ تسليم السلعة، وتعد هذه الشهادة وثيقة رسمية تدل على تملك البائع للمعدن.

المرحلة الثالثة:

إيجاب الصندوق: بعد تملك الصندوق للسلع، وفقاً لاتفاقية شراء سلع من الموردين السابق ذكرها، يصدر الصندوق إيجاباً ببيع السلع التي يملكها، ويرسل ذلك الإيجاب إلى المؤسسة المالية، وفقاً لنموذج "إيجاب البائع" عن طريق الفاكس أو البريد الإلكتروني أو المكالمات الهاتفية، بثلاثة شروط:

أ. أن يكون البريد الإلكتروني أو الفاكس أو المكالمات الهاتفية متضمناً لمحتوى نموذج "إيجاب البائع".

ب. أن تكون المكالمات الهاتفية مسجلة، لتوثيق العملية وإمكان الرجوع إليها عند الحاجة.

ت. أن يوقع الفاكس أو البريد الإلكتروني المرسل من المورد توقيعاً رسمياً أو إلكترونياً.



بيع السلع بالأجل

تنبيه:

على الصندوق - في كل الأحوال - أن يرفق مع نموذج "إيجاب البائع" نسخة من مستندات التعيين للمؤسسة المالية قبل إصدارها للقبول.

الضوابط الشرعية:

1. يجب على الصندوق أن يملك السلع قبل إرسال نموذج "إيجاب البائع" إلى العميل حتى لا يقع الصندوق في بيع ما لا يملك.
2. لا يجوز شرعاً أن يأخذ الصندوق من المؤسسة دفعة مقدمة من ثمن السلع قبل تملك الصندوق لها؛ حتى لا يقع في بيع ما لا يملك.

المرحلة الرابعة:

قبول المؤسسة المالية: إذا قبلت المؤسسة المالية شراء السلع من الصندوق وتسلمت مستندات التعيين، فعليها أن ترسل قبولها للصندوق وفقاً لنموذج "قبول المشتري" بعد توقيعه وتعبئة جميع بياناته عن طريق الفاكس أو البريد الإلكتروني، وعند تسلم الصندوق لذلك القبول تكون عملية الشراء قد تمت بين الطرفين وفقاً لشروط وأحكام "الاتفاقية الموحدة لبيع السلع الآجلة وملحقاتها".

بتمام عملية الشراء تكون المؤسسة قد تملك السلعة، لها جميع حقوقها وعليها جميع تبعاتها، ومن ذلك مخاطر تلف السلعة وتغير الأسعار ونحوه.



بيع السلع بالأجل

تنبيه:

- أ. إذا كان قبول المؤسسة عن طريق الهاتف فلا بد من التقييد بالأمر الآتية:
1. أن تكون المكالمة الهاتفية مسجلة ومتضمنة محتوى نموذج "قبول المشتري".
 2. إرسال نموذج "تأكيد إيجاب البائع" من قبل الصندوق للمؤسسة.
 3. إرسال نموذج "تأكيد قبول المشتري" من قبل المؤسسة للصندوق.
- ب. أن يوقع القبول الوارد عن طريق البريد الإلكتروني أو الفاكس من المؤسسة توقيعاً رسمياً أو إلكترونياً.

الضوابط الشرعية:

1. لا يجوز للصندوق بيع الذهب والفضة والعملات على المؤسسة بالأجل؛ لأن هذه السلع مما لا يجوز بيع بعضها ببعض مؤجلاً.
2. لا يجوز للصندوق أن يشتري من المؤسسة سلعة ثم يبيعه على المؤسسة بثمن مؤجل؛ لأن ذلك عكس العينة المحرم شرعاً.
3. لا يجوز للصندوق أن يبيع سلعة على المؤسسة بالأجل ثم يشتريها منها؛ لأن ذلك من العينة المحرمة شرعاً.



بيع السلع بالأجل

المرحلة الخامسة:

تصرف المؤسسة في السلعة: بعد تملك المؤسسة للسلع فلها الخيار في أن تتصرف فيها بإحدى ثلاث خيارات:

- الاحتفاظ بالسلع في مكانها، مع تحمل كل ما يترتب على ذلك من نفقات التخزين والتأمين وغيره.
- تسلم السلع من مكانها، مع تحمل كل ما يترتب على ذلك من نفقات التخزين والتأمين وغيره.

• توكيل الصندوق في بيع السلع في السوق نيابة عنها، ويكون ذلك وفقاً لما يأتي: توكل المؤسسة الصندوق في بيع سلع تملكها المؤسسة على طرف ثالث بتعبئة نموذج "توكيل بالبيع"، ثم ترسله للصندوق بإحدى الوسائل السابقة، ثم بعد ذلك يبيع الصندوق السلعة في السوق ويدفع الطرف الثالث قيمتها في حساب المؤسسة وفقاً لمكان وتاريخ التسليم المتفق عليه.

الضوابط الشرعية:

1. لا يجوز للصندوق أن يبيع السلعة – بالوكالة عن المؤسسة - على من اشتراها الصندوق منه؛ لأن ذلك من العينة الثلاثية المحرمة شرعاً.
2. لا يصح توكيل المؤسسة للصندوق في بيع السلع على طرف ثالث قبل تملك المؤسسة لها.
3. يجب أن تتم عمليات البيع والشراء في هذا المنتج وفقاً للترتيب المذكور أعلاه.