

الراجحي المالية  
Al Rajhi Capital



# الضوابط الشرعية لمنتجات شركة الراجحي المالية (شراء السلع من المورد في الأسواق العالمية)



## شراء السلع من المورد في الأسواق العالمية

من التعاملات الرئيسية التي تقوم بها صناديق المضاربة بالبضائع، شراء المعادن من الأسواق العالمية، بغرض بيعها بالأجل على المؤسسات المالية.

### علاقة الشركة بالموردين:

لتنظيم علاقة الشركة بالموردين في شراء السلع من غير الذهب والفضة من سوق لندن للمعادن يتم توقيع "اتفاقية شراء سلع" بين الشركة والموردين، تبدي فيه الشركة رغبتها في شراء سلع معينة من السوق، وبعد تملكها تستلم الوثائق اللازمة لانتقال الملكية وتسلم البضاعة.

### الخطوات التنفيذية:

#### المرحلة الأولى:

**إبداء الرغبة:** إذا رغبت الشركة في شراء سلع بالأجل، فعليها أن تبدي ذلك للوسيط أو المورد من خلال نموذج "إبداء الرغبة" وترسله بإحدى الوسائل الآتية: البريد الإلكتروني أو الفاكس أو من خلال المكالمات الهاتفية المسجلة.

#### المرحلة الثانية:

**إيجاب المورد:** إذا رغب المورد في بيع السلع على الشركة، فإنه يصدر إيجاباً بالبيع، ويرسل ذلك الإيجاب إلى الشركة وفقاً لنموذج "إيجاب البائع" عن طريق الفاكس أو البريد الإلكتروني أو المكالمات الهاتفية، بثلاثة شروط:

1. أن يكون البريد الإلكتروني أو الفاكس أو المكالمات الهاتفية متضمنة لمحتوى نموذج "إيجاب البائع".
2. أن تكون المكالمات الهاتفية مسجلة، لتوثيق العملية وإمكان الرجوع إليها عند الحاجة.
3. أن توقع الوثائق الواردة عن طريق الفاكس أو البريد الإلكتروني من المورد توقيعاً رسمياً أو إلكترونياً.



## شراء السلع من المورد في الأسواق العالمية

### تنبيه:

على المورد أو الوسيط أن يرفق مع نموذج "إيجاب البائع" نسخة من مستندات التعيين للسلع أو يرسلها عند إصدار الإيجاب إن كان الإيجاب بالهاتف أو الفاكس. والتي تحتوي على المعلومات الآتية:  
رقم شهادة الحجز، ونوع المعدن، وعدد الوحدات - الأونصة -، ومكان المعدن، وتاريخ تنفيذ العملية، وتاريخ تسليم السلعة، وتعد هذه الشهادة وثيقة رسمية تدل على تعيين المعدن وتملك البائع له.

### الضوابط الشرعية:

1. يجب على المورد أن يملك السلع قبل إرساله لنموذج "إيجاب البائع" إلى الشركة؛ حتى لا يقع المورد في بيع ما لا يملك.
2. لا يجوز شرعاً أن يأخذ المورد من الشركة دفعة مقدمة من ثمن السلع قبل تملك المورد لها؛ حتى لا يقع في بيع ما لا يملك.
3. يجب أن تكون السلعة متعينة بموجب مستندات التعيين.

### المرحلة الثالثة:

**قبول الشركة:** إذا قبلت الشركة بشراء السلع من المورد وتسلمت مستندات التعيين، فعليها أن ترسل قبولها للمورد وفقاً لنموذج "قبول المشتري" بعد توقيع وتعبئة جميع بياناته عن طريق الفاكس أو البريد الإلكتروني، وعند تسلم المورد لذلك القبول تكون عملية الشراء قد تمت بين الطرفين وفقاً لشروط وأحكام "اتفاقية شراء سلع وملحقاتها".

بتمام العملية السابقة تكون الشركة قد تملك السلعة، لها جميع حقوقها وعليها جميع تبعاتها، ومن ذلك مخاطر تلف السلعة وتغير الأسعار ونحوه.



## شراء السلع من المورد في الأسواق العالمية

### تنبيه:

1. إذا كان القبول عن طريق الهاتف فلا بد من التقيد بالأمر الآتية:
  - أ. أن يتم تسلم مستندات تعيين السلع قبل إصدار الشركة لقبولها بشراء السلع.
  - ب. أن تكون المكالمات الهاتفية مسجلة ومتضمنة محتوى نموذج "قبول المشتري".
  - ج. إرسال نموذج "تأكيد إيجاب البائع" من قبل المورد للشركة.
  - د. إرسال نموذج "تأكيد قبول المشتري" من قبل الشركة للمورد.
2. أن يوقع القبول المرسل عن طريق البريد الإلكتروني أو الفاكس من الشركة توقيعاً رسمياً أو إلكترونياً.

### الضوابط الشرعية:

1. يجب أن يكون شراء الشركة للسلع من مورد مالك للسلع أصالة أو نيابة.
2. لا يجوز للشركة شراء الذهب والفضة والعملات من المورد بالأجل؛ لأن هذه السلع مما لا يجوز شراء وبيع بعضها ببعض أو بالنقود المؤجلة.
3. لا يجوز أن يجري المورد على السلع المباعة على الشركة أي تداول مدة بقائها في ملكية الشركة، وألا يحدث عليها أي عبء أو قيد أو التزام آخر.
4. لا يجوز للمورد أن يشتري من الشركة سلعاً بثمن حال ثم يبيعهها على الشركة بثمن مؤجل؛ لأن ذلك عكس العينة المحرم شرعاً.<sup>(1)</sup>

(1) عكس العينة هي: أن يبيعه سلعاً بثمن حال ثم يشتريها منه بثمن مؤجل أكثر من الثمن الحال.



## شراء السلع من المورد في الأسواق العالمية

5. لا يجوز للمورد أن يبيع سلعة على الشركة بالآجل ثم يشتريها منها؛ لأن ذلك من العينة المحرمة شرعاً.<sup>(2)</sup>
6. لا يجوز أن تبيع الشركة السلعة على المورد - الذي اشترت منه السلعة، سواء اشترت الشركة لنفسها أم لغيرها، سدا لذريعة العينة سواء أكانت عينة ثنائية أم ثلاثية أم أكثر من ذلك.
7. ألا تكون هناك مواطأة أو حيلة على التمويل بالفائدة.

### المرحلة الرابعة:

**تصرف الشركة في السلعة وما يترتب عليه:** إذا باعت الشركة السلعة إلى طرف ثالث، فتسلم الشركة للمورد تعليمات الطرف الثالث وفقاً لنموذج "تعليمات التسليم" وعلى المورد في هذه الحال أن يتصرف في السلعة وفقاً لتعليمات التسليم الواردة إليه من الشركة.

(2) العينة هي: أن يبيعه سلعة مؤجل ثم يشتريها منه بئمن حال أقل من الثمن المؤجل.